

ISAGENIX

Benvenuto nel Piano Compensi di Gruppo Isagenix

Se non conosci Isagenix, benvenuto! Isagenix è un leader globale nel settore della salute e del benessere.

Il nostro successo si basa sulla fornitura di prodotti e soluzioni senza compromessi ai consumatori di tutto il mondo.

Riconosciamo anche che la maggior parte delle persone che desiderano cambiare le proprie abitudini traggono vantaggio dall'aver una struttura di supporto per rafforzare nuovi comportamenti positivi e uno stile di vita sano. Questo è il motivo per cui abbiamo sviluppato un modo per premiare i Membri che condividono i nostri prodotti. Per coloro che vogliono perseguire l'opportunità commerciale Isagenix, offriamo un Piano Compensi competitivo - uno dei migliori del settore.

Mano a mano che ci espandiamo ed evolviamo, il nostro Piano Compensi continua anch'esso a migliorare. Non tutte le aziende possono fare un'affermazione del genere. Il Piano Compensi Isagenix è stato stabilito su solidi principi finanziari e costruito per durare a lungo. Dal 2002, Isagenix ha aiutato centinaia di migliaia di persone a guadagnare soldi extra - migliaia dei quali sono stati pagati oltre \$ 100.000 e centinaia in più sono stati pagati più di \$ 1 milione da quando si sono uniti - e questo è solo l'inizio.

Sebbene la maggior parte dei nostri Membri apprezzi semplicemente i nostri prodotti senza partecipare al Piano Compensi, incoraggiamo tutti a condividere le nostre soluzioni innovative per la gestione del peso, l'energia e le prestazioni e ad essere premiati per i loro sforzi nell'aiutare gli altri a godere di una trasformazione fisica e finanziaria.

Tieni presente che i risultati e il successo individuali saranno determinati da molti fattori, tra cui lo sforzo personale, l'impegno nel tempo, le capacità sociali e di vendita e la propria sfera di influenza. Isagenix non può garantire alcun livello di guadagno particolare. Anche gli Incaricati che dedicano una notevole quantità di tempo, sforzi e fondi personali potrebbero non raggiungere un livello significativo di successo. Per ulteriori informazioni, consulta la nostra Dichiarazione di Divulgazione delle Entrate su IsagenixEarnings.com.

Di seguito si intende fornire una panoramica e dettagli sulla nostra attività e sul Piano Compensi di Gruppo. Ci rendiamo conto che il Piano Compensi può sembrare inizialmente un po' travolgente, ma una volta che avrai familiarità con la terminologia e i concetti, vedrai il potenziale che può contenere!

¹ I livelli di guadagno per gli Incaricati Indipendenti Isagenix che appaiono in questa pubblicazione sono esempi e non devono essere interpretati come tipici o medi. I risultati a livello di reddito dipendono dalle capacità aziendali del singolo Incaricato, dall'ambizione personale, dal tempo, dall'impegno, dall'attività e dai fattori demografici. Per i guadagni medi, consulta la Dichiarazione degli Utili degli Incaricati Indipendenti Isagenix disponibile all'indirizzo IsagenixEarnings.com.

Il Cliente per Primo

Sia che il tuo obiettivo sia controllare il tuo peso, costruire muscoli, vivere una vita più sana e più attiva o guadagnare qualche reddito extra, incoraggiamo tutti a iniziare come Clienti.

Un individuo può acquistare i prodotti Isagenix tramite un Incaricato Indipendente Isagenix, oppure può scegliere di aprire un account Isagenix come Cliente e usufruire di sconti del 10-25% sui prezzi al dettaglio suggeriti. La seguente tabella mostra le opzioni che un Cliente ha, quando si unisce ad Isagenix:

Tipologie di Sconto per Nuovi Membri

Tipo di Membro	Valore	Con Autoship	Quota di Iscrizione Annuale (IVA inclusa)	Prezzi ^	Qualificato per Sconti Aggiuntivi E Ricompense
Cliente Preferente	Ottimo	Sì	£0/€0	25% di sconto	Sì
	Migliore	No	£0/€0	25% di sconto	No
Cliente	Buono	Sì o No	£0/€0	10% di sconto	No

I prezzi sono soggetti a differenze a seguito di arrotondamenti.

^ Gli sconti in percentuale sui prezzi sono approssimativi.

I Clienti Preferenti non partecipano al Piano Compensi, ma possono guadagnare dei Coupon Ricompensa per Introduzione Prodotto (PIR) introducendo altre persone che acquistano uno dei pacchetti idonei a questa promozione per il loro primo ordine ¹.

La Ricompensa per Introduzione Prodotto viene ricevuta sotto forma di coupon riscattabili su Prodotti Commissionabili.



Ulteriori dettagli relativi alla Ricompensa per Introduzione Prodotto possono essere trovati

nel tuo Back Office. Oltre alle Ricompense per Introduzione Prodotto, i Clienti possono accumulare qualsiasi volume personale superiore a 100 PV in un periodo di 30 giorni più il volume di gruppo dell'intera organizzazione per i loro primi 90 giorni come cortesia, in caso questo Membro scegliesse di diventare un Incaricato e costruire un business Isagenix. Per usufruire di qualsiasi volume di gruppo accumulato, un Cliente è tenuto ad aprire un account da Incaricato entro il periodo di 180 giorni immediatamente successivo alla data di iscrizione. Il volume di gruppo viene accumulato solo nei primi 90 giorni. Nessun volume di gruppo aggiuntivo si accumulerà durante il secondo periodo di 90 giorni. Se un Cliente non diventa un Incaricato attivo entro i primi 90 giorni, il volume del gruppo accumulato verrà trattenuto per altri 90 giorni, dopodiché verrà rimosso interamente. Se un Cliente diventa un Incaricato e ha accumulato un volume di gruppo, deve essere attivo con 100 PV entro 30 giorni dalla transizione ad Incaricato per continuare ad accumulare il volume. Per ulteriori dettagli, consulta il proprio account Cliente online.



¹ Il tuo Sponsor Diretto e l'organizzazione ricevono il Volume Aziendale completo quando i coupon di introduzione prodotto vengono riscattati.

Termini di Uso Comune

Un elenco di termini e loro significati è incluso nella sezione Glossario del presente Piano Compensi (e nel Codice etico e Regole di Adesione di Isagenix). Tuttavia, alcuni termini comuni sono inclusi in anticipo per aiutare a spiegare alcuni concetti basilari.

Volume aziendale (BV) - Un valore in punti assegnato a ciascun Prodotto Commissionabile Isagenix (compresi i pacchetti). Anche definito Business Volume. Il BV viene utilizzato per tracciare e misurare le vendite dei prodotti e per calcolare le commissioni. **Ad esempio, la seguente combinazione di prodotti equivarrebbe a 235 BV:**



Pacchetto Premium per la Perdita di Peso

Volume Personale (PV) - Il volume aziendale che include, (1) l'ordine personale di un Incaricato, acquistato direttamente da Isagenix (sia che venga consumato personalmente o rivenduto alla Clientela al Dettaglio) e (2) gli ordini acquistati dai Clienti Diretti al Dettaglio dell'Incaricato (persone che hanno effettuato un'ordine una tantum attraverso il sito web personale dell'Incaricato). Anche definito Personal Volume.

Volume di Gruppo (GV): il volume aziendale totale che si accumula nell'organizzazione marketing di un Incaricato. Anche definito Group Volume.

Rank di Pagamento - Il rank di qualifica di un Incaricato durante il corso della giornata, calcolato in base al PV dell'Incaricato e/o ai BV dei Membri Iscritti Personalmente nel suo Team, al loro rank, e al numero di Membri Iscritti Personalmente nel suo team.

Iscritti Personalmente - Quando aiuti qualcuno ad aprire un account ed iscriversi in Isagenix - come Cliente o Incaricato - vengono considerati Membri 'Iscritti Personalmente' da te e gli viene assegnato un posto nel tuo Albero di Posizionamento del Team - nel Team di Vendita di Sinistra o nel Team di Vendita di Destra.

Albero di Posizionamento del Team - La struttura organizzativa utilizzata da Isagenix per tenere traccia delle iscrizioni e delle attività di acquisto di tutti i Clienti ed Incaricati, ai fini della raccolta e del pagamento di bonus e commissioni. L'Albero di Posizionamento viene anche utilizzato per determinare la qualifica per il rank all'interno del Piano Compensi di Gruppo Isagenix.

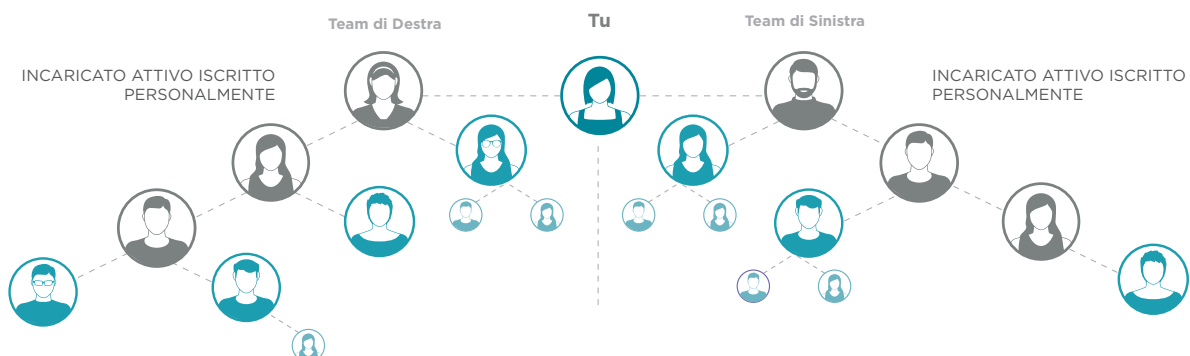
Stato Attivo - Il tuo stato attivo viene assegnato ogni giorno in base al fatto che tu abbia soddisfatto o meno i requisiti di qualifica nel periodo di 30 giorni immediatamente precedente. Per ricevere compensi diversi dai profitti al dettaglio e dai Bonus di Introduzione Prodotto, è necessario rimanere attivi.

Per essere considerato attivo come Incaricato, in una determinata data, è necessario generare personalmente un minimo di 100 punti in volume personale nei precedenti 30 giorni. Ciò può essere ottenuto acquistando prodotti (per consumo personale o per rivendita a clienti al dettaglio) o tramite vendite a Clienti Diretti al Dettaglio tramite il tuo sito Web personale Isagenix.

Oltre alla possibilità di mantenere lo Stato Attivo grazie ad acquisti personali, gli Incaricati che sono registrati in Italia come paese di residenza, possono mantenere lo Stato Attivo con un minimo di 100 BV in volume proveniente da Membri Iscritti Personalmente in ciascun Team di Vendita (team di sinistra e di destra) negli ultimi 30 giorni, più i soliti 5 giorni di periodo di grazia, e con un Volume Personale pari o superiore a 0.



Acquisti personali / vendite dirette al dettaglio per un totale di **100 PV / BV** nei precedenti 30 giorni.



Panoramica del Piano Compensi

Panoramica

Il Piano Compensi di Gruppo Isagenix incoraggia le persone a lavorare insieme per raggiungere obiettivi finanziari.

Al momento dell'iscrizione, i nuovi Clienti ed Incaricati ricevono un posto unico nell'organizzazione di marketing del loro Sponsor Diretto; questa è composta da due team di vendita o "gambe", una a destra ("Team di Vendite di Destra") e uno a sinistra ("Team di Vendite di Sinistra"). Il compenso di un Incaricato deriva principalmente dagli acquisti di prodotti effettuati da coloro che sono nella sua organizzazione di marketing. Man mano che l'organizzazione di marketing di un Incaricato cresce, si realizzano più vendite di prodotti, e più vendite di prodotti si realizzano, più soldi si possono guadagnare.

Rank

Esistono cinque rank che un Incaricato Isagenix può raggiungere:

- Incaricato
- Consultant
- Manager
- Director
- Executive

Ogni rank presenta determinati vantaggi e privilegi.



Modi per Guadagnare

Isagenix offre agli Incaricati diversi modi per guadagnare denaro:

- Profitti al Dettaglio
- Profitti Diretti al Dettaglio
- Bonus di Introduzione Prodotto
- Commissioni di Gruppo - Note come Cicli
- Bonus di Gruppo "Matching" per Executive
- Incentivi Speciali e Promozioni

Profitti al Dettaglio - Gli Incaricati possono ordinare prodotti direttamente da Isagenix a prezzi scontati e rivendere i prodotti di persona ai propri Clienti al Dettaglio. La differenza tra il prezzo delle merci comprate dall'Incaricato ed il prezzo di vendita viene definita come Profitto al Dettaglio dell'Incaricato. (Si noti che il volume aziendale di tutti i prodotti ordinati per le vendite al dettaglio è trattato come volume personale.)

Profitti Diretti al Dettaglio - Gli Incaricati possono anche riferire o indirizzare i Clienti Diretti al Dettaglio direttamente sul sito web personale dell'Incaricato stesso per ordinare prodotti, e guadagnare da questi ordini Profitti Diretti al Dettaglio. I Profitti Diretti al Dettaglio vengono pagati settimanalmente e vengono calcolati sottraendo il prezzo all'ingrosso e una commissione amministrativa. (Il volume aziendale di qualsiasi vendita diretta al dettaglio è trattato come volume personale. Qualsiasi volume superiore a 100 PV - volume in eccesso - verrà accreditato al Team di Vendite Minore, generando un volume aziendale aggiuntivo.)

Bonus di Introduzione del Prodotto (PIB) - Guadagnati condividendo pacchetti o sistemi idonei con un nuovo Membro sul loro ordine iniziale, questi bonus variano a seconda del pacchetto o del sistema acquistato. Di tanto in tanto, Isagenix potrebbe lanciare promozioni per addirittura raddoppiare il valore del PIB!

Commissioni di Gruppo - I bonus di gruppo sono alla base del Piano Compensi. I Consultant pagati come tali ed oltre hanno diritto a guadagnare le Commissioni di Gruppo attraverso le vendite di prodotti nel loro Team di Vendite. Quando un Incaricato accumula almeno 900 BV in volume di gruppo (GV) e almeno 300 BV provengono da un lato del team di vendite (il Team di Vendite di Minor Volume) e 600 BV provengono dall'altro lato (Team di Vendite di Maggiore Volume), l'Incaricato guadagna una Commissione di Gruppo, nota anche come Ciclo. Un Incaricato può guadagnare più Cicli ogni giorno e fino a 250 Cicli a settimana.

Bonus di Gruppo "Matching" per Executive Gli Executive Attivi e pagati come tali possono ricevere un bonus del 10% sulle Commissioni di Gruppo settimanali di tutti gli Incaricati Iscritti Personalmente che qualificano come Consultant pagato come tale o superiore. Il Bonus di Gruppo "Matching" viene calcolato giornalmente e pagato settimanalmente. Gli Executive pagati come tali possono guadagnare fino a un massimo di 25 Cicli di Gruppo "Matching" da ogni Consultant Iscritto Personalmente e un massimo di 250 Cicli di Gruppo "Matching" per ogni settimana di commissione.

Incentivi e Promozioni - Isagenix può offrire periodicamente ulteriori incentivi e promozioni per incoraggiare e premiare coloro che condividono i prodotti Isagenix con gli altri. Alcuni dei nostri incentivi e promozioni più popolari includono la IsaBody Challenge ® i concorsi IsaRally, i Bonus di Avanzamento di Rank, e i Fondi Leadership.

Come Vengono Pagati i Compensi

Quando guadagni la tua prima commissione o bonus, ti verrà automaticamente impostato un account di pagamento elettronico, chiamato account IsaWallet®. Isagenix deposita le tue commissioni direttamente sul tuo conto IsaWallet e da qui puoi in seguito trasferire i tuoi guadagni sul tuo conto bancario personale, utilizzarli per pagare il tuo prossimo ordine, o spendere con la tua carta Isagenix Visa®! Isagenix paga settimanalmente, ogni lunedì - una settimana dopo il guadagno. NB: Se il guadagno di un Incaricato è inferiore a £10/€10, il pagamento verrà trattenuto fino a quando il totale del guadagno non sarà di £10/€10 o più.

Qualifiche Rank e Benefici

Incaricato - Passaggio 1

Chiunque desideri partecipare al Piano Compensi può richiedere di diventare un Incaricato Indipendente Isagenix completando la procedura di candidatura per Incaricato. Questo è il passaggio 1 del Piano Compensi. I Membri possono fare domanda iscrivendosi direttamente come Incaricati o semplicemente accedendo al proprio account Cliente - dove si va per effettuare gli ordini - e seguire i passaggi forniti. Oppure, contatta il tuo Sponsor Diretto per iniziare. Se non sei un Cliente, contatta un Incaricato Indipendente Isagenix per assistenza nella creazione di un account Incaricato.

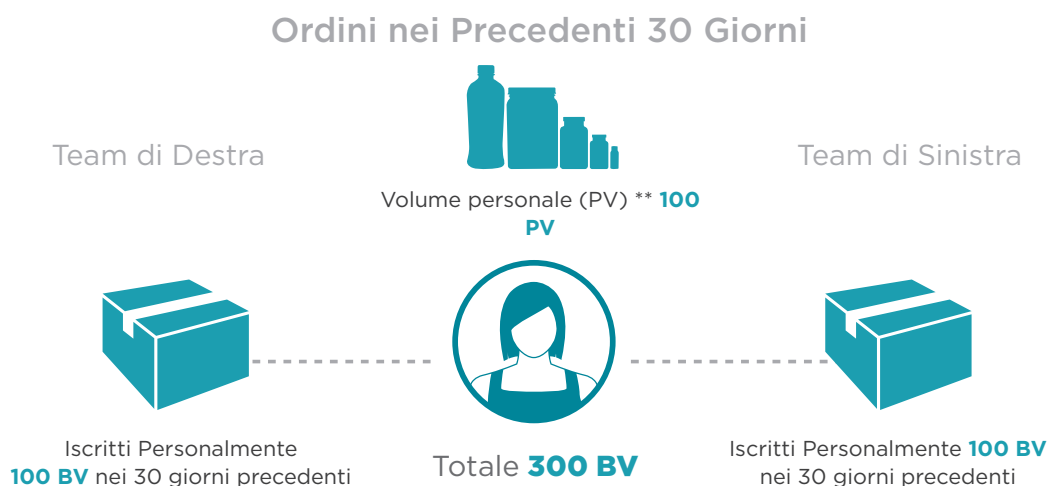
Gli Incaricati godono delle stesse opzioni di prezzo dei Clienti e ricevono un sito Web personale in cui i propri Clienti Diretti al Dettaglio possono acquistare prodotti. Gli Incaricati hanno anche accesso a promozioni speciali, materiale di formazione e supporto. Gli Incaricati hanno diritto a guadagnare Profitti al Dettaglio, Profitti Diretti al Dettaglio e Bonus di Introduzione Prodotto. Sono inoltre idonei ad accumulare volume di gruppo; tuttavia, non verranno generati Cicli di Commissioni id Gruppo fino a quando un Incaricato non qualifichi come Consultant pagato come tale o superiore.

Si prega di notare che i membri che si iscrivono direttamente nel Regno Unito come Incaricati saranno soggetti alla regola di £ 200/7 giorni *

Consultant - Passaggio 2

Quando condividi attivamente prodotti attraverso il sistema "Tu Condividi, Loro Condividono, Ripeti", puoi passare al passaggio 2, Consultant. Diventa un Consultant accumulando 100 PV e mantenendo un minimo di 100 BV provenienti da Membri Iscritti Personalmente su ciascuno dei tuoi Team di Vendite Sinistra e Destra entro i 30 giorni precedenti, come illustrato di seguito:

È qui che arrivano le Commissioni (o i Cicli) del tuo Gruppo!



Come incentivo promozionale una volta che ti qualifichi come Consultant per la prima volta, Isagenix ti premia con un bonus di avanzamento di rank pari a £ 37 / € 40. *** Puoi anche guadagnare £ 74 / € 81 su ciascun Incaricato Iscritto Personalmente (fino ad un massimo di 20 Incaricati Iscritti Personalmente) che aiuti ad avanzare a Consultant. Oltre ai modi in cui puoi guadagnare denaro come Incaricato, i Consultant sbloccano un altro modo per guadagnare. È qui che arrivano le Commissioni (o i Cicli) del tuo Gruppo!

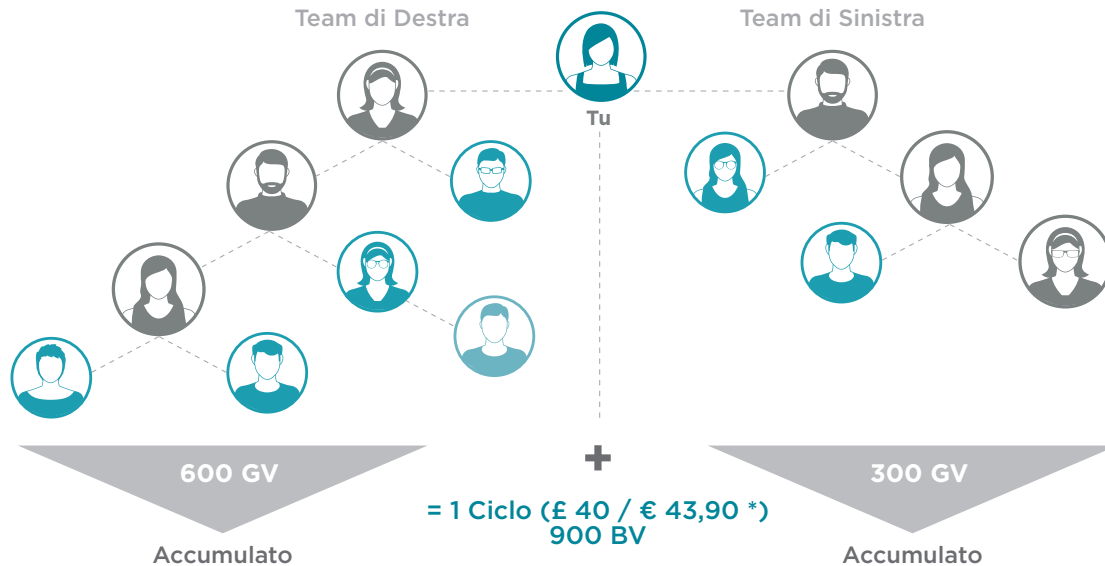
* La norma di £ 200 è stata implementata dall'Alta Corte nel Regno Unito nel 2007 per il settore della vendita diretta per limitare i nuovi Incaricati e Distributori ad una spesa massima di £ 200 entro i primi 7 giorni di iscrizione, comprensivi di tasse, spedizione, quote, ecc. . Questa non è una regola implementata da Isagenix; tutte le aziende del Regno Unito devono seguirla.

** Il volume personale (PV) può essere accumulato dagli acquisti personali (per uso personale o vendite al dettaglio).

*** I bonus di avanzamento di rank sono incentivi promozionali disponibili al momento della pubblicazione; non sono considerati una componente diretta del Piano Compensi e possono essere modificati, cambiati o sospesi da Isagenix in qualsiasi momento.

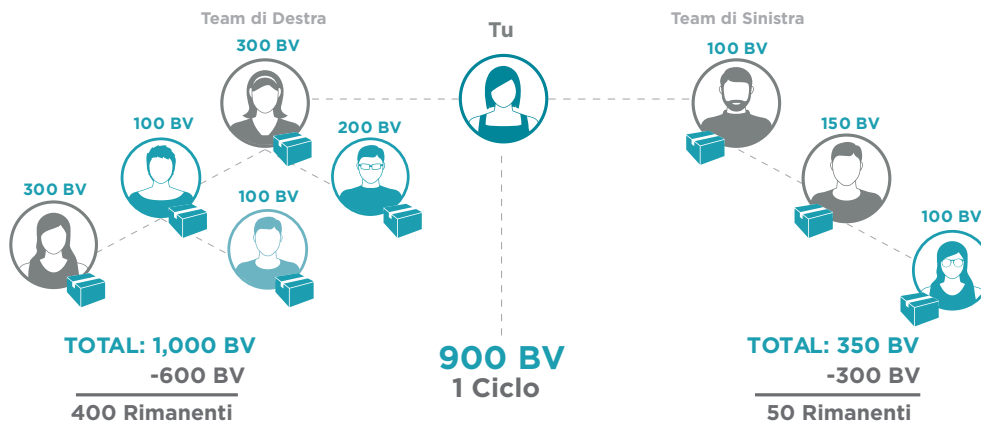
Come si presenta un Bonus di Gruppo (Ciclo)?

Visualizza la tua organizzazione come se fosse un conto bancario per il tuo volume aziendale, accumulato sotto ciascuno dei tuoi Team di Vendite Sinistro e Destro. Poiché le vendite avvengono ovunque nella tua organizzazione di marketing, indipendentemente dal fatto che tu abbia iscritto o meno quelle persone, il BV si accumula in ciascuno di questi “conti bancari” del tuo volume aziendale. Ogni volta che, come Consultant pagato come tale, accumuli un totale di almeno 600 BV da un lato e 300 BV dall'altro lato, guadagni un Ciclo, che equivale a £ 40 / € 43,90 *.



Ad esempio, supponiamo che tu abbia accumulato 1.000 BV nel tuo Team di Vendite di Sinistra e 250 BV nel tuo Team di Vendite di Destra, e un nuovo ordine di 100 BV arriva dal tuo Team di Vendite di Destra, quindi ora hai 350 BV a destra. Poiché hai accumulato almeno 600 BV alla tua sinistra e almeno 300 BV alla tua destra, si verifica un Ciclo.

Una volta che ciò accade, vengono detratti i 600 BV e i 300 BV, lasciandoti con qualcosa che chiamiamo “volume rimanente” di 400 BV a sinistra e 50 BV a destra:



1 Cosa da ricordare
Il vero potere del Piano Compensi deriva dalla creazione di un team di Incaricati che vende prodotti Isagenix. Il tuo obiettivo dovrebbe essere quello di identificare, formare e supportare gli altri nella condivisione dei prodotti con il maggior numero possibile di Clienti.

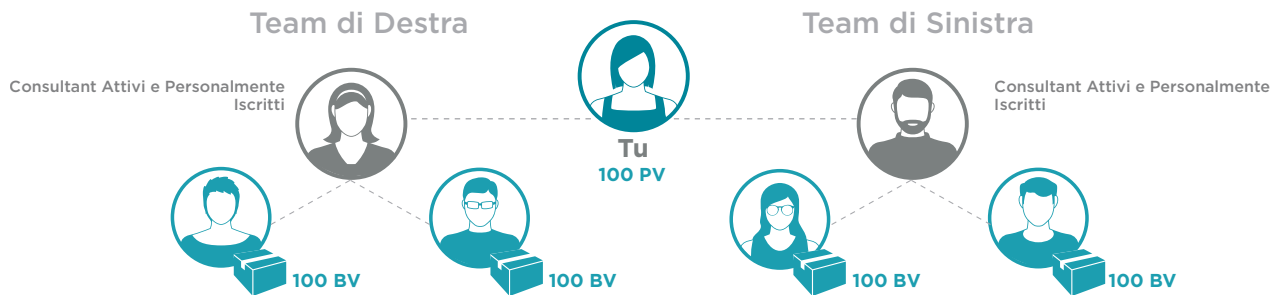
Questo volume di mantenimento continuerà ad accumularsi fintanto che rimani un Consultant pagato come tale, o fino a quando non si verificherà un MegaCiclo (spiegato a pagina 10). Gli Incaricati possono anche accumulare volume aziendale rimanendo attivi, ma non possono guadagnare Cicli di Gruppo fino a quando non diventano un Consultant.

I Cicli vengono calcolati ogni giorno e pagati settimanalmente e poiché accumuli vendite sull'intera organizzazione di marketing indipendentemente dalla profondità con cui può crescere, puoi guadagnare più Cicli al giorno, fino ad un massimo di 250 Cicli per ogni settimana di commissione.

* Gli importi indicati in questo documento vengono convertiti da USD a GBP utilizzando un tasso di conversione di 1,35 e da USD a EUR utilizzando un tasso di conversione di 1,23. Si prega di notare che questo non è uno scambio fisso.

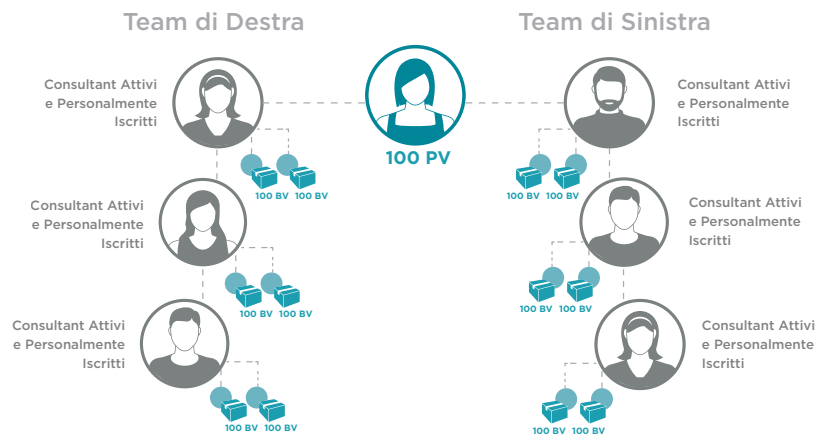
Manager - Passaggio 3

Puoi qualificarti come Manager essendo un Consultant pagato come tale con almeno due Incaricati Iscritti Personalmente che sono Consultant pagati come tali contemporaneamente nei 30 giorni precedenti. Dipende da te condividere i prodotti (Tu Condividi) con altri che poi finiscono per fare lo stesso (Loro Condividono). (Se diventi un Manager entro 60 giorni da quando sei diventato un Incaricato, puoi diventare un Crystal Manager e guadagnare un bonus promozionale Crystal Manager pari a £ 185 / € 203 *.) Oltre ai benefici e guadagni disponibili per Manager, i Manager sono anche idonei per la promozione del Fondi Bonus per Manager. Ulteriori informazioni su questa promozione sono disponibili nel back office.



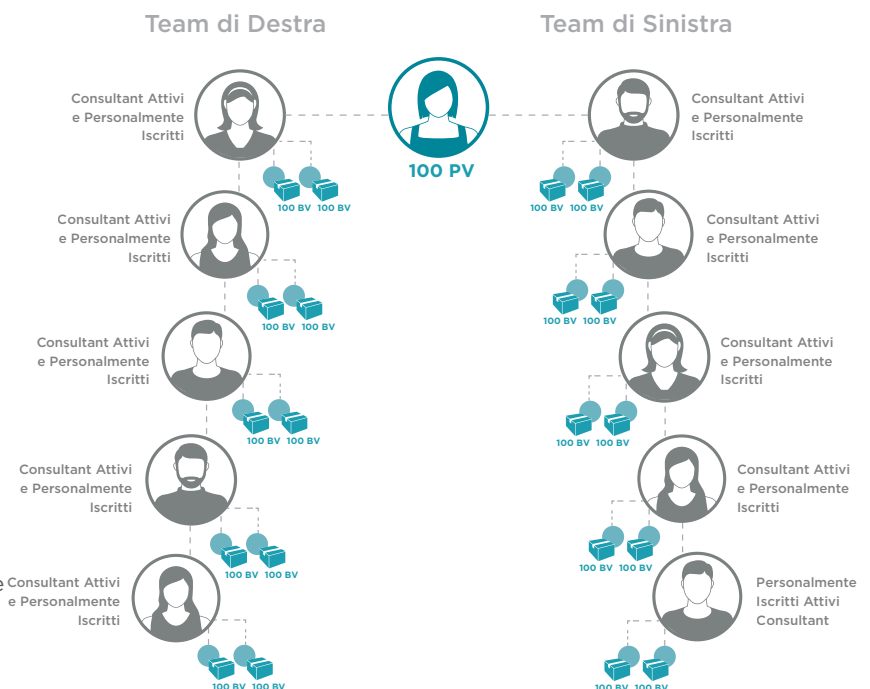
Director - Passaggio 4

Puoi qualificare come Direttore se sei già un Consultant pagato come tale, con almeno sei Incaricati Iscritti Personalmente che sono anch'essi Consultant pagati come tale nello stesso periodo di 30 giorni precedenti. (Se diventi un Director entro 120 giorni da quando sei diventato un Incaricato, puoi diventare un Crystal Director e guadagnare un bonus promozionale Crystal Director pari a £ 555 / € 609 *.) Oltre alle opzioni di benefici e guadagni disponibili per i Director, i Director sono idonei per la promozione dei Fondi Bonus per Director e Oltre. Ulteriori informazioni su questa promozione sono disponibili nel back office.



Executive - Passaggio 5

Dopo il Direttore, il tuo prossimo passo è diventare un Executive. Puoi diventare Executive essendo Attivo e con almeno 10 Incaricati Iscritti Personalmente che sono Consultant pagati come tale (almeno cinque per ciascuno dei Team di Vendite di Destra e di Sinistra) contemporaneamente nei 30 giorni precedenti. Quando raggiungi Executive, sblocchi un nuovo modo di guadagnare tramite i Bonus di Gruppo "Matching" Executive e le opzioni di rientro (vedi pagina 8). Oltre ai benefici e guadagni disponibili per gli Executive, gli Executive hanno diritto alla promozione dei Fondi Bonus per Director e Oltre. Ulteriori informazioni su questa promozione sono disponibili nel back office. (Se raggiungi questo rank entro 180 giorni dal diventare Incaricato, guadagni un bonus promozionale di £ 740 / € 813 e il rank di Crystal Executive *.)



*I Bonus di Avanzamento di Rank e i Bonus Crystal sono un incentivo promozionale disponibile al momento della pubblicazione; non sono considerati una componente diretta del Piano Compensi e possono essere modificati, cambiati o sospesi da Isagenix in qualsiasi momento. I calcoli dell'ora iniziano alla data in cui ti iscrivi come Incaricato. Gli importi indicati in questo documento vengono convertiti da USD a GBP utilizzando un tasso di conversione di 1,35 e da USD a EUR utilizzando un tasso di conversione di 1,23. Si prega di notare che questo non è uno scambio fisso.

10% di Bonus di Gruppo "Matching"

Una volta che sei qualificato come Executive, sei riconosciuto come leader in Isagenix. Oltre a tutti gli altri vantaggi, gli Executive pagati come tale hanno diritto a un Bonus di Gruppo "Matching" del 10% sui loro Consultant pagati come tale Iscritti Personalmente. Ciò significa che potresti guadagnare fino a 500 Cicli per Centro Business, per Settimana di Commissione - 250 Cicli di Commissioni di Gruppo, più altri 250 per i Bonus di Gruppo "Matching". (Non più di 25 cicli Bonus di Gruppo "Matching" per Consultant Iscritto Personalmente, per settimana di commissione.)

Esempio - Se uno dei tuoi Consultant Iscritti Personalmente guadagna 100 cicli in una settimana di commissioni, tu, come Executive pagato come tale, potresti guadagnare 10 cicli aggiuntivi (il 10 per cento dei 100 cicli del tuo Consultant) quella settimana. Supponendo che ogni ciclo valga £ 40 / € 43,90 *, si tratta di un extra di £ 400 / € 439 * in Bonus di Gruppo "Matching" solo per quella settimana!

Fai un bel respiro. Ce la puoi fare!

Se questo sembra travolgente, è completamente OK! Non ci aspettiamo di vederti diventare un esperto in 24 ore. Ecco perché forniamo strumenti aggiuntivi su [IsagenixBusiness.com](https://www.isagenixbusiness.com) e un'ulteriore formazione approfondita durante i nostri eventi!

Rientri

Gli Executive pagati come tale per tre mesi consecutivi, la cui squadra ha prodotto in media 225 cicli durante tredici settimane, possono richiedere una posizione di rientro. La prima posizione di rientro si trova immediatamente sopra la posizione esistente dell'Executive (Posizione Primaria). (Le posizioni di rientro successive si troverebbero immediatamente sopra la posizione di rientro più recente, che a sua volta diventerebbe la Posizione Principale.) Se la posizione di rientro viene approvata, la Posizione Primaria diventa uno dei due Team di Vendita dell'Executive (ovvero, il Team di Vendita di Maggior Volume). Ciò significa che un Executive può sfruttare il volume dalla Posizione Primaria come una gamba della nuova posizione di rientro. Le qualifiche per l'avanzamento di qualsiasi nuova posizione di rientro sono le stesse di qualsiasi altra nuova Posizione. Il rientro offre un modo per continuare a crescere, costruire e persino beneficiare nuovamente di tutte le pietre miliari della crescita, promozioni e incentivi. (Per ulteriori informazioni, consultare il modulo di richiesta di posizione di Rientro e il Manuale Platinum.)



* Gli importi indicati in questo documento vengono convertiti da USD a GBP utilizzando un tasso di conversione di 1,35 e da USD a EUR utilizzando un tasso di conversione di 1,23. Si prega di notare che questo non è uno scambio fisso.

Rank di riconoscimento Platinum - Passaggio 6

Un altro vantaggio di diventare un Executive che si qualifica per una posizione di rientro è che ti viene assegnato il rank di riconoscimento che chiamiamo Platinum. Il rank Platinum è il nostro massimo riconoscimento! Lo status di Platinum include vantaggi e benefici aggiuntivi al di fuori del Piano Compensi!

Incentivi Speciali e Promozioni

L'ultimo modo per guadagnare entrate con noi è attraverso i nostri numerosi incentivi e promozioni. La IsaBody Challenge® premia i partecipanti con prodotti gratuiti e accessori per la trasformazione dei loro corpi e delle loro vite. E Isagenix ha varie altre promozioni che includono viaggi speciali, eventi, premi, bonus in denaro, equipaggiamento con marchio Isagenix e altro ancora. Visita il tuo Back Office nella scheda "Concorsi e promozioni" o IsagenixBusiness.com per vedere tutti gli incentivi e le promozioni che Isagenix sta attualmente offrendo.

Programmi di Riconoscimento

Isagenix crede nel riconoscere i propri Incaricati e leader per i loro risultati. Man mano che avanzi di rank, ti viene assegnata una spilla per commemorare ciascuno dei tuoi traguardi e obiettivi raggiunti.

Una volta qualificato come Consultant, puoi qualificarti per un ulteriore riconoscimento attraverso i nostri programmi Silver Circle.

Silver Circle - Il programma Silver Circle riconosce i Consultant pagati come tale, fino al rank di Director, per aver raggiunto nuovi traguardi nel Piano Compensi. Man mano che guadagni altre stelle, ti verrà assegnata una nuova spilla per commemorare il tuo successo.

Come funziona:	1	STAR SILVER CIRCLE	10 CICLI
	2	STAR SILVER CIRCLE	20 CICLI
	3	STAR SILVER CIRCLE	40 CICLI
	4	STAR SILVER CIRCLE	60 CICLI
	5	STAR SILVER CIRCLE	100 CICLI
	6	STAR SILVER CIRCLE	150 CICLI
	7	STAR SILVER CIRCLE	200 CICLI
	8	STAR SILVER CIRCLE	250 CICLI

Una volta qualificato come Executive, puoi ottenere ulteriori riconoscimenti attraverso i nostri programmi Golden Circle.

Golden Circle - Il Golden Circle Program riconosce gli Executive pagati come tale per aver raggiunto nuovi traguardi nel Piano Compensi. Man mano che vengono guadagnate altre stelle, ti verrà assegnata una nuova spilla per commemorare il tuo successo.

Come funziona:	1	STAR GOLDEN CIRCLE	10 CICLI
	2	STAR GOLDEN CIRCLE	20 CICLI
	3	STAR GOLDEN CIRCLE	40 CICLI
	4	STAR GOLDEN CIRCLE	60 CICLI
	5	STAR GOLDEN CIRCLE	100 CICLI
	6	STAR GOLDEN CIRCLE	150 CICLI
	7	STAR GOLDEN CIRCLE	200 CICLI
	8	STAR GOLDEN CIRCLE	250 CICLI

NB: Ai fini del riconoscimento, Isagenix conta varie attività generatrici di reddito e calcola un valore equivalente per determinare i Cicli settimanali complessivi. Queste varie attività vengono convertite in un valore di Ciclo equivalente nella settimana di commissione in cui vengono guadagnate e vengono aggiunte ai Cicli di Commissioni di Gruppo ed i Bonus di Gruppo "Matching" per quella settimana di commissione.

Una volta qualificato e approvato come Platinum, puoi qualificarti per un ulteriore riconoscimento attraverso il nostro Programma Platinum.

Platinum - Gli Executive pagati come tale che si qualificano per una posizione di rientro vengono automaticamente spostati al rank Platinum.

Come funziona:	7	STAR PLATINUM	200 CICLI
	8	STAR PLATINUM	250 CICLI
	9	STAR PLATINUM	300 CICLI
	10	STAR PLATINUM	350 CICLI
	11	STAR PLATINUM	400 CICLI
	12	STAR PLATINUM	450 CICLI
	13	STAR PLATINUM	500 CICLI
	14	STAR PLATINUM	550 CICLI
	15	STAR PLATINUM	600 CICLI
	16	STAR PLATINUM	650 CICLI
	17	STAR PLATINUM	700 CICLI
	18	STAR PLATINUM	750 CICLI
	19	STAR PLATINUM	800 CICLI
	20	STAR PLATINUM	850 CICLI

Star Executive - Il nostro programma Star Executive riconosce gli Executive che aiutano i loro Incaricati Iscritti Personalmente a diventare Executive. Per ogni Incaricato Iscritto Personalmente che raggiunge Executive, ricevi un'altra stella ed una spilla per commemorare il risultato.

MILIONARI DI ISAGENIX - Gli Incaricati che hanno guadagnato \$ 1 milione o più da quando sono entrati a far parte di Isagenix sono riconosciuti con un'elegante spilla. I guadagni riflettono gli importi lordi che non includono alcuna spesa aziendale. Per guadagni medi, consulta IsagenixEarnings.com. Questi Incaricati saranno riconosciuti attraverso il Legacy Club Isagenix.

Caratteristiche Speciali del Piano Compensi Isagenix

Mercati Internazionali

Gli Incaricati possono richiedere l'approvazione per partecipare nei mercati (al di fuori della loro regione di origine) in cui Isagenix è legalmente registrata per operare ed è ufficialmente aperta al commercio. Per candidarsi, gli Incaricati devono semplicemente compilare e presentare una Domanda/Accordo di Sponsorizzazione Internazionale insieme ad una tassa annuale regionale per gli Incaricati, ove applicabile. Questa tassa si aggiunge alla Domanda dell'Incaricato e include servizi e formazione aggiuntivi nel sistema di supporto Incaricati e nel sito Web personalizzato. Come Sponsor Internazionale diventi idoneo a guadagnare commissioni nelle regioni internazionali. I Consultant Attivi pagati come tale e superiori possono guadagnare sul volume di gruppo generato dagli Incaricati nei loro Team di Vendite che vivono al di fuori del loro paese di origine. (Si applicano restrizioni e limitazioni. Fare riferimento a IsagenixBusiness.com per ulteriori dettagli.)

Politica sul Cambio di Valuta Estero Isagenix crea un Moltiplicatore di Commissioni basato sulla fonte di volume per ciascun Paese in cui l'Incaricato conduce affari. Il nuovo Moltiplicatore di Commissioni sarà una media ponderata unica per la quantità di volume proveniente da ciascun Paese e verrà utilizzata come moltiplicatore per le loro commissioni. Il nuovo Moltiplicatore di Commissioni verrà calcolato e aggiornato ogni trimestre e si applicherà a qualsiasi Incaricato con almeno il 10 per cento o più del proprio volume proveniente dall'esterno del proprio Paese di origine.

Programma Lifestyle Rewards (Autoship)

Questo è un programma di convenienza in cui un ordine preselezionato viene spedito ogni mese. Gli ordini di spedizione automatica offrono ulteriori risparmi e praticità ai Membri.

Garanzia di Pagamento del 50% Isagenix

Isagenix offre ai suoi Incaricati uno dei programmi più favorevoli ai distributori con uno dei pagamenti più forti nel settore del network marketing. Paghiamo un compenso del 50% dei BV che riceviamo dagli acquisti di prodotti commissionabili per tutta la durata del nostro programma. Per qualsiasi periodo di pagamento in cui il pagamento è inferiore al 50%, teniamo il rimanente saldo nel nostro conto di compensazione per integrare i pagamenti futuri quando necessario. Tuttavia, per proteggere l'opportunità di tutti gli Incaricati Indipendenti e di Isagenix, la società ha un limite del 50% del BV che può essere pagato.

Ecco Come Funziona:

Ogni settimana il totale BV degli acquisti di prodotti commissionabili viene calcolato, ed il 50 per cento di questo valore è disponibile per essere pagato nel Piano Compensi. La società paga innanzitutto tutti i PIB applicabili. I fondi rimanenti formano un fondo, che è suddiviso tra tutti gli Incaricati che guadagnano Commissioni di Gruppo (Cicli) e i Bonus di Gruppo "Matching" del 10%. **Il valore del Ciclo viene determinato dividendo il fondo rimanente per il numero totale di Cicli.**

$$\frac{\text{Totale di Dollari Rimanenti nel Fondo}}{\text{Numero Totale di Cicli Ottenuti}} = \text{Valore per Ogni Ciclo}$$

MegaCiclo

Alla fine di ogni giorno in cui un Incaricato ha accumulato un minimo di 100 Cicli a partire da (1) la data di iscrizione dell'Incaricato stesso o (2) l'ultimo MegaCiclo, si effettuerà un MegaCiclo. Per garantire stabilità al Piano Compensi, Isagenix manterrà fino a 150.000 GV nel Team di Vendite di Maggior Volume e tutti i GV rimanenti nel Team di Vendite di Minor Volume, per guadagnare le tue prossime Commissioni di Gruppo. Qualsiasi GV superiore ai 150.000 GV nel tuo Team di Vendita di Maggior Volume viene rimosso.

Periodo di Tolleranza

Ai fini del calcolo delle Commissioni di Gruppo, viene aggiunto un periodo di tolleranza di cinque giorni al requisito di 30 giorni precedenti per determinare lo stato attivo.

Pagamento Settimanale

La retribuzione settimanale è una caratteristica degna di nota del Piano Compensi di Gruppo Isagenix. Una settimana di commissione inizia da lunedì a mezzanotte (ora ET) fino a domenica alle 23:59 (ora ET). Il compenso guadagnato viene corrisposto agli Incaricati il lunedì della settimana successiva (effettivamente una settimana posticipata).

Incaricati Non Attivi

Gli Incaricati che non sono attivi non accumuleranno alcun GV e il volume rimanente sarà azzerato.

Mantenimento di Consultant

Se sei attivo ma non riesci a rimanere qualificato come Consultant pagato come tale, manterrai il tuo GV esistente e continuerai ad accumulare sia GV aggiuntivo che il tuo PV superiore a 100.

Glossario

Attivo - Ai fini del Piano Compensi, un Incaricato è considerato attivo in un giorno specifico se ha ottenuto almeno 100 PV nei 30 giorni precedenti.

Stato Attivo - Oltre alla possibilità di mantenere lo Stato Attivo grazie ad acquisti personali, gli Incaricati che sono registrati in Italia come paese di residenza, possono mantenere lo Stato Attivo con un minimo di 100 BV in volume proveniente da Membri Iscritti Personalmente in ciascun Team di Vendita (team di sinistra e di destra) negli ultimi 30 giorni, più i soliti 5 giorni di periodo di grazia, e con un Volume Personale pari o superiore a 0.

Rank Attivo - Utilizzato principalmente per promozioni e concorsi. Il Rank Attivo di un Incaricato si basa sul rank pagato in un dato giorno in una settimana di commissione.

Incaricato - Un distributore indipendente che ha soddisfatto e continua a soddisfare i requisiti di idoneità stabiliti nell'Applicazione e nell'Accordo per Incaricati Indipendenti Isagenix, incluse le Politiche e le Procedure e il Piano Compensi. Incaricato è anche il primo rank del Piano Compensi. Il termine "Incaricato/i" da solo generalmente si riferisce a tutti gli Incaricati indipendentemente dal rank, a meno che il contesto indichi che il rank di Incaricato è il significato previsto.

Back Office Incaricati (ABO) - Il portale online attraverso il quale gli Incaricati hanno accesso a informazioni e strumenti utili per gestire le loro attività Isagenix.

Sistema di Supporto Incaricati - Il sistema di supporto online disponibile per ogni Incaricato Isagenix al momento dell'iscrizione. Include un sito Web Incaricato Isagenix in cui i Clienti Diretti al Dettaglio di un Incaricato possono acquistare i prodotti Isagenix al prezzo al dettaglio e in cui un Incaricato può iscrivere nuovi clienti e Incaricati. Include anche l'accesso al Back Office Incaricati e ai materiali di formazione.

Autoship - Un programma opzionale di praticità che consente di spedire automaticamente gli ordini pre-selezionati e pre-autorizzati in una data selezionata ogni mese. Il programma Autoship offre ulteriori risparmi e convenienza ai Membri che scelgono di partecipare.

Attività di Sviluppo Aziendale - Iscrivere un nuovo Cliente o Incaricato, ricevere un pagamento di commissioni, avanzare di rank o partecipare o completare altre attività commerciali che possono essere designate da Isagenix.

Centro Business - Una posizione nell'Albero di Posizionamento del Team che è idonea a generare entrate. Tiene traccia del posizionamento e del volume di gruppo dei Team di Vendite.

Volume Aziendale (BV) - Un valore in punti assegnato a ciascun Prodotto Commissionabile.

Settimana di Commissioni - Da lunedì a mezzanotte (ora ET) fino a domenica alle 23:59 (ora ET)

Prodotto Commissionabile - Prodotti di consumo Isagenix ai quali è stato assegnato un valore in punti come mezzo per calcolare commissioni e bonus pagabili agli Incaricati.

Compenso - Le commissioni, i bonus e le altre considerazioni ricevute da un Incaricato ai sensi del Piano Compensi o attraverso altri incentivi o promozioni implementati da Isagenix per la vendita di prodotti. Il compenso viene calcolato giornalmente e pagato settimanalmente, una settimana in via posticipata.

Consultant - Il secondo rank del Piano Compensi.

Crystal Manager - Quando un Membro ha due Consultant Iscritti Personalmente entro 60 giorni dall'iscrizione come Incaricato. Chiamato anche "Tu Condividi, Loro Condividono".

Crystal Director - Quando un Membro ha sei Consultant Iscritti Personalmente entro 120 giorni dall'iscrizione come Incaricato. Chiamato anche "Tu Condividi, Loro Condividono, Ripeti".

Crystal Executive - Quando un Membro ha dieci Consultant Iscritti Personalmente (cinque nel Team di Destra, cinque nel Team di Sinistra) entro 180 giorni dall'iscrizione come Incaricato. Chiamato anche "Tu Condividi, Loro Condividono, Ripeti".

Ciclo - Vedi Commissioni di Gruppo.

Giorno - Da mezzanotte fino alle 23:59 (ET).

Director: il quarto rank nel Piano Compensi.

Sponsor Diretto - La persona accreditata per l'iscrizione personale di un Incaricato o Cliente.

Volume in Eccesso - I PV acquistati oltre i 100 necessari per i 30 giorni precedenti per soddisfare il requisito di attività saranno accumulati nel Team di Vendite di Minor Volume dell'Incaricato, nel momento in cui l'Incaricato effettua un ordine.

Executive - Il quinto rank nel Piano Compensi.

Bonus di Gruppo "Matching" Executive - Un bonus del 10% sulle Commissioni di Gruppo settimanali guadagnate dai Consultant pagati come tale o superiore, Personalmente Iscritti da un Executive. Il bonus è limitato a non più di 25 Cicli per Consultant pagato come tale ed Iscritto Personalmente, ed un massimo di 250 Cicli di Gruppo "Matching" a settimana.

Periodo di tolleranza - Un periodo di tolleranza di cinque giorni che viene aggiunto ai 30 giorni che determinano lo stato attivo, per un totale di 35 giorni.

Volume di Gruppo (GV) - Il BV totale che si accumula nei Team di Vendita Sinistro e Destro di un Incaricato, combinati.

Volume Rimanente - I GV non retribuiti in ciascuno dei due Team di Vendite di un Incaricato, che possono accumularsi per successive Commissioni di Gruppo future.

Regione di Residenza - La Regione Isagenix che comprende il Paese o il territorio in cui l'Incaricato risiede al momento dell'iscrizione. Un Incaricato può iscrivere nuovi Membri nella propria regione di residenza senza richiedere e ricevere l'approvazione come Sponsor Internazionale.

Sponsor Internazionale - Un Incaricato che è stato autorizzato ad iscrivere Incaricati e Clienti in Regioni diverse dalla propria regione di appartenenza e che può qualificare per ottenere un compenso per le vendite di prodotti in tali altre Regioni.

Domanda e Accordo di Sponsorizzazione Internazionale - La domanda e l'accordo che un Incaricato deve completare, eseguire e presentare correttamente a Isagenix come uno dei requisiti per diventare uno Sponsor Internazionale.
IsaWallet - IsaWallet ti consente di ricevere istantaneamente pagamenti da Isagenix e trasferire in modo efficiente fondi sul tuo conto bancario. (I metodi di pagamento disponibili variano in base al Paese).

Fondi Leadership - Una promozione disponibile di volta in volta per i Manager pagati come tale fino agli Executive (inclusi i membri Platinum) in alcuni mercati a discrezione di Isagenix. In generale, gli Incaricati devono raggiungere e mantenere il grado di Manager pagato come tale o superiore e aumentare i loro Cicli e / o i Cicli dei loro Incaricati Iscritti Personalmente per guadagnare quote nei Fondi di Leadership mensili. (Vedi IsagenixBusiness.com o contatta Isagenix per ulteriori dettagli.)

Linea di Sponsorizzazione - La linea di Incaricati posizionati sopra una certa Posizione in un Team di Vendite.

Team di Vendite di Maggior Volume - Il Team di Vendite che detiene il maggior volume di gruppo (GV) non ancora retribuito.

Manager - Il terzo rank nel Piano Compensi.

Organizzazione di Marketing - I clienti e gli Incaricati che si trovano al di sotto di un determinato Incaricato nel suo Albero di Posizionamento del Team, i cui acquisti determinano il compenso dell'Incaricato stesso.

MegaCiclo - Vedi pagina 10 del Piano Compensi.

Membro - Include clienti e Incaricati che hanno creato un account con Isagenix.

Team di Vendite di Minor Volume - Il Team di Vendite che detiene il minor volume di gruppo (GV) non retribuito.

Rank pagato come tale - Il rank ottenuto da un Incaricato durante il corso di una giornata all'interno di una settimana di commissioni, derivato dal suo PV e dai Membri Iscritti Personalmente.

Volume personale (PV) - Il volume aziendale che include, (1) l'ordine personale di un Incaricato, acquistato direttamente da Isagenix (sia che venga consumato personalmente o rivenduto alla Clientela al Dettaglio) e (2) gli ordini acquistati dai Clienti Diretti al Dettaglio dell'Incaricato (persone che hanno effettuato un'ordine una tantum attraverso il sito web personale dell'Incaricato).

Volume Personale Rimanente (PVH) - PV oltre i 100 che si trattiene fino a quando un Incaricato diventa Consultant. Una volta raggiunto lo stato di Consultant, il PVH viene aggiunto al Team di Vendite di Minor Volume.

Incaricato Iscritto Personalmente - Un Incaricato iscritto personalmente in Isagenix da un altro Incaricato (definito come Sponsor Diretto).

Cliente Iscritto Personalmente - Un Cliente iscritto personalmente in Isagenix da un Incaricato (definito come Sponsor Diretto).

Membro Iscritto Personalmente - Un Membro iscritto personalmente in Isagenix da un Incaricato (definito come Sponsor Diretto). Include tutti i Clienti e gli Incaricati Iscritti Personalmente.

Sponsor di Posizionamento - Lo persona (sponsor) posizionata immediatamente sopra al nuovo Membro nell'Albero di Posizionamento del Team. Lo Sponsor di Posizionamento può anche essere lo Sponsor Diretto.

Posizione - È (1) il Centro Business detenuto da un Incaricato o (2) il posizionamento di Clienti e Incaricati nell'Albero di Posizionamento dello Sponsor Diretto.

Bonus Introduzione Prodotto (PIB) - Gli Incaricati hanno diritto a guadagnare un Bonus di Introduzione Prodotto (PIB) una tantum, ogni volta che un Membro Iscritto Personalmente acquista da Isagenix un pacchetto idoneo per il PIB come suo ordine di iscrizione.

Ricompensa Introduzione Prodotto (PIR) - I Clienti possono ottenere un coupon di Ricompensa Introduzione Prodotto quando aiutano un nuovo Cliente ad iscriversi e ordinare un pacchetto/sistema di prodotti idonei come ordine di iscrizione.

Volume di Qualifica - Un valore in punti assegnato ai Prodotti Commissionabili, che viene utilizzato per determinare lo stato attivo di un Incaricato.

Bonus Avanzamento di Rank - Una promozione disponibile di volta in volta in alcuni mercati a discrezione di Isagenix. Gli Incaricati possono guadagnare Bonus di Avanzamento di Rank per raggiungere determinati rank o livelli di Ciclo. Alcuni Bonus di Avanzamento di Rank sono collegati ad intervalli di tempo specifici. (Vedi IsagenixBusiness.com o contatta Isagenix per ulteriori dettagli.)

Rank - Il titolo o lo stato raggiunto da un Incaricato nell'ambito del Piano Compensi. I cinque rank retribuiti sono Incaricato, Consultant, Manager, Director ed Executive.

Rank di Riconoscimento - Il rank più alto raggiunto da un Incaricato nell'ambito del Piano Compensi.

Regione - Un Paese o un gruppo di Paesi designati da Isagenix allo scopo di distinguere le aree geografiche del mondo in cui un Incaricato può sponsorizzare nuovi Incaricati e Clienti.

Cliente al Dettaglio - Una persona che ordina i prodotti Isagenix da Isagenix ai prezzi al dettaglio suggeriti attraverso il sito Web personale di un Incaricato. I Clienti Diretti al Dettaglio non sono Membri.

Profitti Diretti al Dettaglio - Il profitto che un Incaricato ottiene dalle vendite ai propri Clienti Diretti al Dettaglio. Un Incaricato non ha bisogno di essere attivo per guadagnare Profitti Diretti al Dettaglio.

Profitti al Dettaglio - Il profitto che un Incaricato ottiene dalle vendite ai propri Clienti al Dettaglio. Un Incaricato non ha bisogno di essere attivo per guadagnare Profitti al Dettaglio.

Commissioni di Gruppo (Cicli) - Quando un Consultant o superiore Attivo accumula 900 punti nel volume di gruppo (GV) e almeno 300 di questi punti provengono dal Team di Vendite di Minor Volume e 600 punti dal Team di Vendite di Maggior Volume, l'Incaricato guadagna una Commissione di Gruppo. Questa commissione viene anche definita Ciclo. Un Incaricato può guadagnare più Cicli in un determinato giorno.

Albero Posizionamento del Team - Organizzazione di marketing di un Incaricato (Team di Destra e di Sinistra) in cui sono collocati i clienti e gli Incaricati iscritti. Vedi Piano Compensi per ulteriori informazioni.

Settimana - Da lunedì a mezzanotte (ora ET) fino a domenica alle 11:59 pm (ora ET).

Prezzo(i) all'ingrosso - Prezzi stabiliti da Isagenix che sono inferiori al prezzo al dettaglio suggerito per un prodotto.